

PlantaDoce.

ADN

Carles Fàbrega (Hipra): “Estamos en conversaciones con países del sudeste asiático y Sudamérica”

La primera compañía española que ha conseguido desarrollar una vacuna contra el Covid-19 tiene en el punto de mira expandir sus dosis por Europa, una vez consiga la autorización condicional de comercialización en el continente.

J.Vera. Amer (Girona)
1 dic 2021 - 04:58



Hipra mira al mundo después de despuntar en España. La compañía con sede en Amer (Girona), espera la autorización condicional de comercialización en Europa para hacer llegar su vacuna a la población. Una vez alcance este hito, la empresa tiene previsto explotar el mercado sudamericano y del Sudeste Asiático, según explica Carles Fàbrega, director gerente de la división de salud humana, a PlantaDoce.

Pregunta: ¿Como afronta la compañía los ensayos de fase II?

1 / 3

<https://www.plantadoce.com/adn/carles-fabrega-hipra-estamos-en-conversaciones-con-paises-del-sudeste-asiatico-y-sudamerica>

El presente contenido es propiedad exclusiva de PLANTADOCE EDICIONES, SLU, sociedad editora de PlantaDoce (www.plantadoce.com), que se acoge, para todos sus contenidos, y siempre que no exista indicación expresa de lo contrario, a la licencia Creative Commons Reconocimiento. La información copiada o distribuida deberá indicar, mediante cita explícita y enlace a la URL original, que procede de este sitio.

PlantaDoce.

Respuesta: Ahora mismo estamos justo en medio de este proceso, pero también estamos preparándonos para los ensayos de fase III. Para ello, ya hemos llegado a acuerdos con el Hospital de Mollet, estamos en conversaciones con dos grupos hospitalarios españoles y con dos centros en Portugal e Italia.

P.: ¿Cuánto han invertido en estos ensayos?

R.: No lo hemos calculado, pero la cifra es elevada, sobre todo para separar las zonas de producción de vacunas Covid-19 del resto. Por otro lado, debido a los problemas de suministro, la división de *biotech* se ha visto obligada a avanzar inversión y ya ha hecho prácticamente todas las compras para 2022.

P.: ¿Qué previsiones tiene la compañía en Vietnam tras el acuerdo de este verano?

R.: El objetivo de Hipra en el Sudeste Asiático es centrarse en las dosis que no sean de refuerzo, justo al contrario de la estrategia europea. De momento seguimos en conversaciones con el ministerio de salud del país y ellos nos transmiten mucho interés en nuestra vacuna.

P.: ¿Cuál es el mayor reto que han afrontado en este proceso?

Lo más complejo para Hipra ha sido adaptarnos al marco regulatorio. La empresa tiene mucha experiencia en la producción de vacunas de tipo animal, pero en el marco regulatorio siempre es más fácil sufrir algún contratiempo. Aun así, la Agencia Española de Medicamentos y Productos Sanitarios (Aemps) nos está ayudando mucho a lo largo del proceso.

“Nuestro primer objetivo es Europa, ya que produciremos en el continente y queremos recibir la autorización pertinente”

P.: ¿Qué aprendizaje os ha traído el hecho de haberse dedicado a las vacunas veterinarias?

R.: Principalmente en la logística, ya que tenemos experiencia en escalar productos y distribuirlos internacionalmente. Es una parte del negocio que ya tenemos avanzada y aprendida, y no nos supone ningún problema, ya que se trata de un proceso muy parecido.

P.: ¿Qué mercados detectan como una prioridad?

PlantaDoce.

R.: Nuestro primer objetivo es Europa, ya que produciremos en el continente y queremos recibir la autorización pertinente. Una vez superado este proceso, pondremos la mirada en el resto del mundo, aunque ya estamos en conversaciones con países del Sudeste Asiático y Sudamérica.

P.: ¿Para cuándo prevén la autorización condicional de comercialización en Europa?

R.: De cara al primer o al segundo semestre de 2022. Es más probable que la autorización llegue entre marzo y junio del año que viene.

“De cara al año que viene queremos empezar a explorar otras líneas de negocio en salud humana”

P.: ¿Cómo se realizará la compra de sus vacunas?

R.: De momento está centralizada, pero los países también están negociando de forma particular. Creemos que se terminará dando mediante la adquisición por parte de diversos países que compartan intereses comunes.

P.: ¿A parte del Covid-19, Hipra prevé extender su negocio a vacunas de otras enfermedades?

R.: Sí, de cara al año que viene queremos empezar a explorar otras líneas de negocio en salud humana, tanto en enfermedades para las que no hay tratamientos como para las que ya existen vacunas.