

---

# PlantaDoce.

---

ADN

## Garganta (Devicare): “Una empresa TIC que trabaja en salud no sobrevive sin la ayuda de un tercero”

Rosendo Garganta, consejero delegado de Devicare, cree que en España es todavía “un bebé” en materia de tecnología sanitaria y que es “bueno que haya gente de otros sectores que quieran innovar en salud”.

---

A. Escobar  
26 jul 2018 - 04:55

“Una empresa TIC que trabaja en salud no sobrevive sin la ayuda de un tercero”

Rosendo Garganta, consejero delegado de Devicare, es de formación ingeniero industrial, ingeniero electrónico y máster en Administración de Empresas y máster en Internacionalización de Empresas por la Universitat Politècnica de Catalunya (UPC). Garganta afirma que “una *app* no le va a hacer daño a ningún paciente, digan lo que digan los profesionales médicos”.

**Pregunta:** Desde el punto de vista tecnológico, ¿considera que España está bien posicionada en materia de salud?

**Respuesta:** España es un país que está muy avanzado en salud respecto al resto de estados occidentales y en comparación con aquellos donde el estado del bienestar es muy importante. España ha ido madurando en esta industria, especialmente en el área de Barcelona, convirtiéndose esta ciudad en un *hub* biotecnológico. No obstante, hay mercados más maduros, como pueden ser el estadounidense o el alemán, especialmente, este último país, especializado en *medical devices*.

**P.:** ¿España está en una fase inicial todavía?

**R.:** Estamos en una fase inicial. Ciencias de la salud es un área muy amplia, donde encontramos el sector farmacéutico, con un grado de madurez alto; compañías biotecnológicas, empresas *medtech*, con un ecosistema todavía muy inmaduro. Para poder desarrollar *medical devices* en España, no solamente necesitamos los

---

1 / 3

<https://www.plantadoce.com/adn/garganta-devicare-una-empresa-tic-que-trabaja-en-salud-no-sobrevive-sin-la-ayuda-de-un-tercero>

---

El presente contenido es propiedad exclusiva de PLANTADOCE EDICIONES, SLU, sociedad editora de PlantaDoce ([www.plantadoce.com](http://www.plantadoce.com)), que se acoge, para todos sus contenidos, y siempre que no exista indicación expresa de lo contrario, a la licencia Creative Commons Reconocimiento. La información copiada o distribuida deberá indicar, mediante cita explícita y enlace a la URL original, que procede de este sitio.

---

# PlantaDoce.

conocimientos clínicos y científicos, sino que carecemos de conocimientos tecnológicos en cuanto a electrónica o *software*.

## “Es complicado que una empresa de nuestro sector nazca y se convierta en referente por sí sola en un área terapéutica en concreto”

**P.: ¿Cuánto tiempo tiene que esperar España para situarse a la altura de países como Estados Unidos?**

**R.:** Primero tenemos que mirarnos a nosotros mismos. Nos falta tiempo, porque tenemos el mismo talento que ellos, pero mientras nosotros somos unos bebés en tecnología sanitaria, países como Estados Unidos se encuentran ya en la fase adulta.

**P.: ¿Cree que el sector de la industria *medtech* está profesionalizado?**

**R.:** Si hablamos de *medical devices*, es una industria que todavía está poco profesionalizada. Hay buenos profesionales, pero hay pocas compañías y ha habido poca transferencia de *know how* entre España y otros países.

**P.: ¿Si entran cada vez más actores en esta industria, teme que el sector se pueda desprofesionalizar?**

**R.:** Es difícil que haya intrusismo al desarrollar una molécula nueva desde cero o al poner en marcha, también desde cero, un dispositivo médico. Pero es menos complicado que se produzca ese intrusismo al desarrollar una *app* médica, porque las barreras tecnológicas de entrada son muy bajas. Pero no es necesariamente malo, esto provoca que aumente muchísimo la cantidad de soluciones, proyectos y empresas. De todo ese ruido que se genera nacen posibilidades para invertir. Es bueno que gente de otros sectores quieran innovar en un área como es la salud y que exista ese *naif* entre jóvenes que se atrevan y que apuesten por este mercado.

**P.: ¿No hay que tener más cuidado si se habla de salud?**

**R.:** Si hago un discurso más institucional apuntaré que hablamos de la salud de los pacientes, pero me niego a hacerlo. Una *app* no le va a hacer daño a ningún paciente, digan lo que digan los profesionales médicos. Soy partidario de que la innovación avance.

**P.: ¿Las *start ups* sanitarias necesitan en algún momento de su historia establecer sinergias con grandes multinacionales farmacéuticas, hospitales o asociaciones para poder subsistir?**

**R.:** En ningún ecosistema del mundo, una empresa TIC, especializada en salud y que quiera desarrollar una *app* o un *medical device*, puede sobrevivir sin la ayuda de

---

# PlantaDoce.

---

terceros, de inversores u otras compañías como las farmacéuticas. Es muy complicado que una empresa de nuestro sector nazca y se convierta en un referente por sí sola en un área terapéutica en concreto. En estados Unidos, por ejemplo, muchas *start ups* están firmando acuerdos con grandes *farmas* y con grupos de inversión. No es posible hacerlo de espaldas al ecosistema e ir directamente al paciente.