

---

# PlantaDoce.

---

ADN

## Jorge López (Liceo Capital): “La prosperidad del sector no puede depender del apoyo público”

El fundador del banco de inversión Liceo Capital defiende que las empresas que se apoyan mucho en la financiación pública no suelen ser rentables a largo plazo. Además, López subraya que nos encontramos ante una gran revolución en salud.

J.Vera  
31 mar 2022 - 04:56



---

1/3

<https://www.plantadoce.com/adn/jorge-lopez-liceo-capital-la-prosperidad-del-sector-no-puede-depender-del-apoyo-publico>

El presente contenido es propiedad exclusiva de PLANTADOCE EDICIONES, SLU, sociedad editora de PlantaDoce (www.plantadoce.com), que se acoge, para todos sus contenidos, y siempre que no exista indicación expresa de lo contrario, a la licencia Creative Commons Reconocimiento. La información copiada o distribuida deberá indicar, mediante cita explícita y enlace a la URL original, que procede de este sitio.

---

---

# PlantaDoce.

---

Estamos ante una gran revolución en salud. Esta es la opinión de Jorge López, fundador del banco de inversión Liceo Capital. Licenciado en Ingeniería Industrial por el Icai y MBA por Harvard Business School, López cuenta con años de experiencia como inversor en posiciones de dirección de Londres y Madrid. Además, fue responsable de inversiones y socio de Poniente Capital Ventures, que adquirió la clínica Tambre en Madrid hace cinco años. López asegura que el sector tiene un gran potencial, pero su prosperidad “no puede depender del sector público”.

**Pregunta:** ¿El apetito inversor por el sector de la salud continuará tras la pandemia?

**Respuesta:** Partimos de la base de un sector que ya se percibía como algo muy robusto, con márgenes atractivos y poco correlacionado con el ciclo económico. En 2021, las fusiones y adquisiciones del sector crecieron un 44% en comparación al ejercicio anterior, pero yo creo que se dará un paso más y el apetito inversor seguirá aumentando. Precisamente, una de las consecuencias de la pandemia ha sido destapar la importancia del sector sanitario y de todo lo que incluye, como la investigación, las vacunas o la secuenciación genética.

**P.:** Por lo tanto, ¿el crecimiento tiene recorrido a largo plazo?

**R.:** Lo tiene, ya que estamos a las puertas de un gran cambio dentro del sector sanitario. Este salto se deberá, principalmente, a la evolución en Inteligencia Artificial (IA), en el poder computacional, terapias personalizadas y genética.

**P.:** ¿Estos son los subsectores que tienen más potencial?

**R.:** Los sectores con más posibilidades de crecer en el futuro son los que están relacionados en temas genéticos, como es el caso de la secuenciación genómica, la telemedicina o la gestión de unos recursos que en muchos casos son escasos.

## “Estamos a las puertas de un gran cambio dentro del sector sanitario”

**P.:** ¿Cuáles serán los desafíos para las empresas de esta industria en 2022?

**R.:** En general, el reto de las compañías va a ser, en un sector en el que todo se va a profesionalizar e institucionalizar mucho más, seguir siendo entidades cercanas al paciente. En el caso concreto de las biotecnológicas existe un problema con las cotizaciones en bolsa. Desde principios de 2021 hasta ahora, las valoraciones en bolsa han caído, ya que hay una expectativa de que los tipos suban y como estas empresas de momento no generan caja, salen más perjudicadas. Para el *biotech*, el gran reto es

---

# PlantaDoce.

---

demostrar que se es capaz de tener un modelo de negocio rentable.

**P.:** ¿El crecimiento de las pequeñas empresas en salud pasa siempre por colaborar con grandes grupos?

**R.:** No lo creo, existen muchas más fuentes de financiación más allá de las grandes empresas. Hace años, el capital riesgo orientado a *start ups* en España era algo que no existía, y menos aún si se enfocaba a ámbitos como las ciencias de la vida o el sector sanitario. Ahora es una opción con fuerza y muchas compañías que nacen como un *spin off* de una universidad o las que tienen su origen en parques tecnológicos se apoyan en ella.

**P.:** ¿Es España un verdadero *hub* de empresas del sector de la salud?

**R.:** Depende de que sectores. Hay verticales donde España es una referencia, como es el caso de la reproducción asistida, el sector dental o el farmacéutico, donde se cuenta con grandes empresas punteras. En el sector salud en general no lo consideraría un *hub*, pero hay ciertos subsectores donde el país destaca.

**“Para el ‘biotech’, el gran reto es demostrar que se es capaz de tener un modelo de negocio rentable”**

**P.:** ¿Hay suficiente cohesión entre la iniciativa privada y la pública en el sector?

**R.:** Todos estamos de acuerdo en que esta cohesión es algo bueno, pero la realidad es que los gobiernos tienen unos presupuestos limitados y unos incentivos electorales, por lo que apoyar iniciativas que requieran inversión continuada y con resultados a largo plazo les resulta difícil. Lo que está claro es que la prosperidad del sector no puede depender del apoyo público y los negocios que se apoyan mucho en ello no suelen ser rentables a largo plazo.

**P.:** ¿De qué otras formas se puede atraer más financiación en este sector?

**R.:** Con toda la financiación privada que existe: fondos de capital semilla, crecimiento, riesgo... Hoy en día, sin salir de España, las empresas ya disponen de proveedores de capital para cada etapa. En los últimos años, el país ha visto como se ha ampliado mucho el abanico e incluso sobran alternativas, por lo que el capital no es lo que limita el crecimiento de una compañía. Lo importante es tener un buen modelo de negocio, buenos equipos y disponer de talento técnico, que es el típico cuello de botella.