

PlantaDoce.

ADN

Pablo Otero (Báculum): “La oferta en el sector residencial continúa estando muy atomizada”

El cofundador y consejero delegado de la tecnológica especializada en el sector residencial considera que muchas empresas están “poco profesionalizadas y no tienen presencia online”.

A. Escobar
8 jul 2019 - 04:56



Pablo Otero es el fundador de Báculum, una tecnológica madrileña que presta la ayuda necesaria para que las personas mayores y en situación de dependencia encuentren las mejores residencias. El ejecutivo, que ha impulsado este proyecto junto a su socio Pablo Onieva, considera que el sector de la tercera edad “continúa estando muy granular”, a pesar de que actualmente la oferta es “más competitiva y de mayor calidad”, añade.

Para el directivo de Báculum, los grandes *players* de la industria de la tercera edad

1 / 3

<https://www.plantadoce.com/adn/pablo-otero-baculum-la-oferta-en-el-sector-residencial-continua-estando-muy-atomizada>

El presente contenido es propiedad exclusiva de PLANTADOCE EDICIONES, SLU, sociedad editora de PlantaDoce (www.plantadoce.com), que se acoge, para todos sus contenidos, y siempre que no exista indicación expresa de lo contrario, a la licencia Creative Commons Reconocimiento. La información copiada o distribuida deberá indicar, mediante cita explícita y enlace a la URL original, que procede de este sitio.

PlantaDoce.

“sólo concentran el 30% de la cuota de mercado”, mientras que el 70% restante de esta cuota “es muy pequeña, está poco profesionalizada y no tienen presencia online”. Otero también cree que este mercado debe ser más accesible para el consumidor y apostilla que “el *match* entre oferta y demanda tiene que ser más fácil”.

Otero y Onieva constituyeron la sociedad en noviembre de 2018 y en la actualidad suman ya una red de 150 residencias en España. El funcionamiento de Báculum es sencillo. Una vez la compañía ha recibido una solicitud de una familia a través de su portal online, un especialista evalúa la situación de forma personalizada para seleccionar el centro que cubra las necesidades de la persona mayor.

Báculum se constituyó como sociedad en noviembre de 2018 y su red abarca más de cien residencias

Una vez la persona ha ingresado en el centro, Báculum activa un seguimiento de la estancia para monitorizar su bienestar. Las ganancias de la *start up* llegan a través de los “ingresos satisfactorios” en las distintas residencias, comenta el cofundador y consejero delegado de esta compañía, que se describe como un B2B2C.

Por el momento, Báculum tiene en su cartera centros especializados en la Comunidad de Madrid, pero planea ocupar todo el territorio español para 2020 y, posteriormente, dar el salto internacional.

Para sostener su crecimiento, la firma madrileña confía en levantar capital antes de que concluya el año y espera captar hasta un máximo de 500.000 euros en su primera ronda de financiación. “El inversor ideal tendrá que ser una familia que tenga activos sanitarios y que conozca las dinámicas del sector”, precisa Otero.

La compañía confía en abrir una ronda de financiación antes de que concluya 2019, con la que espera captar un máximo de 500.000 euros

PlantaDoce.

Los índices de dependencia en España son cada vez más altos. **En 2018, el número de personas mayores de 65 años que vivían solas superó por primera vez los dos millones**, según los últimos datos de la *Encuesta Continua de Hogares*, elaborada por el Instituto Nacional de Estadística (INE).

Un total 2,04 millones de habitantes *seniors* en España residían en una vivienda unipersonal en 2018, un 4% más respecto al ejercicio anterior. De hecho, el crecimiento en el número de este tipo de hogares ha sido ininterrumpido durante los últimos seis años. Desde 2013, la cantidad de domicilios donde sólo habita una persona mayor de 65 años ha aumentado un 13%.