

PlantaDoce.

ADN

Ramon Bosser (Origo): “Faltan diez años para que el ‘biotech’ esté plenamente consolidado”

El consejero delegado de Origo Biopharma considera que el papel de las grandes farmacéuticas para impulsar el sector es clave, no tanto por los acuerdos de colaboración que pueden establecer, sino por el talento que puede trasladarse a las *start ups*.

Albert Cadanet
7 nov 2019 - 04:58



Ramon Bosser es el consejero delegado Origo Biopharma, una empresa con sede en Ourense especializada en el desarrollo de inhibidores en el campo de la inmunooncología y la fibrosis. Doctor en Biología Celular por la Universidad de Barcelona (UB), Bosser posee más de veinte años de experiencia en la dirección de proyectos de investigación y desarrollo (I+D) en empresas como Almirall, Roche o Spherium Biomed. Para el directivo, el éxito de un territorio no se mide según la cantidad de empresas, sino por la calidad de sus proyectos.

Pregunta: ¿Diría que existen notables diferencias entre las bioregiones españolas?

Respuesta: Si comparamos dos regiones como Galicia y Cataluña, el volumen de masa

1 / 3

<https://www.plantadoce.com/adn/ramon-bosser-origo-faltan-diez-anos-para-que-el-biotech-este-plenamente-consolidado>

El presente contenido es propiedad exclusiva de PLANTADOCE EDICIONES, SLU, sociedad editora de PlantaDoce (www.plantadoce.com), que se acoge, para todos sus contenidos, y siempre que no exista indicación expresa de lo contrario, a la licencia Creative Commons Reconocimiento. La información copiada o distribuida deberá indicar, mediante cita explícita y enlace a la URL original, que procede de este sitio.

PlantaDoce.

crítica es muy diferente. La gran industria farmacéutica ha apostado por concentrar sus actividades de investigación y desarrollo (I+D) en núcleos como Madrid y Barcelona. Muchas personas que hasta ahora habían trabajado en grandes empresas ahora dan el salto al *biotech* sin necesidad de ir a otra región. Eso no quiere decir que las comunidades con un ecosistema más pequeño no puedan impulsar proyectos interesantes.

P.: ¿Estas diferencias preocupan a los empresarios?

R.: Hablando con Carme Pampín, consejera delegada de Galchimia y presidenta de Bioga, comenta que echa en falta la actividad que hay en Cataluña. De hecho, Galchimia ha creado un centro de investigación en Barcelona. También es cierto que, cuando nace un buen proyecto en regiones con menos masa crítica, es más fácil encontrar financiación, puesto que hay menos competencia.

P.: ¿Hasta qué punto es importante la presencia de grandes empresas para desarrollar un ecosistema sólido?

R.: Es muy relevante, no tanto por las colaboraciones que puedan establecer con otras *start ups*, sino por el talento que han generado. En las mayores farmacéuticas hay gente que ha vivido todo el proceso de desarrollo de un producto, personas muy preparadas para abordar todas las fases de un proyecto. Tener profesionales con una amplia trayectoria ayuda a impulsar el sector.

“Es necesario que todavía aparezcan más fondos de inversión para impulsar el crecimiento de las *start ups* en etapas avanzadas”

P.: ¿Es complicado captar este talento en regiones con menos masa crítica?

R.: A día de hoy, es relativamente fácil colaborar. Eso sí, debemos tener en cuenta la capacidad de crecimiento de la empresa. Si el proyecto es atractivo y el entorno de vida que lo rodea es agradable, puedes atraer a quien sea.

P.: ¿Qué papel juega aquí la Administración?

R.: Debe aportar ayudas a la hora de captar financiación en etapas iniciales. Como impulsor de un proyecto, si das entrada a inversores, tu participación se diluye, así como tus incentivos. Si dispones de ayudas públicas, esto no ocurre. Por otra parte, es necesario que todavía aparezcan más fondos de inversión para impulsar el crecimiento de las *start ups* en etapas más avanzadas.

P.: ¿Cuándo se producirá un equilibrio entre empresas de salud y fondos de inversión?

R.: Todavía faltan unos años. El sector *biotech* en España empezó a ser relevante en el 2000, pero durante los primeros diez años el crecimiento no fue destacado. Con la

PlantaDoce.

crisis, el sector volvió a desacelerar. La industria ha tomado impulso estos últimos años, pero faltan diez años como mínimo para alcanzar una consolidación plena. Para hablar de éxito, debemos tener un producto en el mercado que genere ventas.

“Para hablar de éxito en el sector *biotech*, debemos tener un producto en el mercado que genere ventas”

P.: Cataluña y Madrid son las grandes bioregiones de España. ¿Dónde quedarán territorios como Galicia, Valencia o Andalucía?

R.: En esta lista también incluiría otras comunidades como Navarra o País Vasco. Creo que tienen mucho que decir. Con un sistema de sanidad sólido y un plan para impulsar la investigación, obtendrán buenos resultados. En principio, la ubicación no debería ser un impedimento para crecer.

P.: ¿Pueden estas regiones aspirar a ser Catalunya o Madrid?

R.: Por población y recursos, Valencia es la que más cerca estaría. Para el resto de bioregiones es más complicado. Ahora bien, el objetivo debe pasar por la creación de proyectos de alta calidad.

P.: Origo Biopharma trabaja esencialmente en Galicia. ¿Se ha encontrado con dificultades para desarrollar el proyecto?

R.: En absoluto. Hemos abierto una ronda donde confiamos que podemos levantar el capital que buscamos sin dificultades. Lo más importante para un proyecto es su atractivo y la gente que lo lidera.