

PlantaDoce.

Empresa

Devicare avanza en su apuesta por Latinoamérica: entra en Argentina, Perú y Uruguay

La compañía, especializada en soluciones médicas para pacientes crónicos, acaba de introducirse en estos tres países, a partir de distribuidores que comercializarán su producto de salud urinaria.

A. Escobar
25 jul 2018 - 05:00

Devicare avanza en su conquista por Latinoamérica: entra en Argentina, Perú y Uruguay

Devicare avanza posiciones en Latinoamérica. La compañía médica, dirigida por Rosendo Garganta, especializada en la mejora de la calidad de vida del paciente crónico, prosigue su plan de expansión internacional cerrando acuerdos de distribución en Argentina, Perú y Uruguay. La compañía ya está presente en México y Colombia.

Según explican fuentes de la empresa a PlantaDoce, distintas compañías farmacéuticas introducirán los productos de la marca Lit-Control de Devicare en estos mercados. **“Nuestro objetivo es ofrecer en Latinoamérica una solución innovadora a una necesidad médica no cubierta como ya se está llevando a cabo en España”**, según explica Garganta, fundador y consejero delegado de Devicare.

“Estos acuerdos con compañías farmacéuticas líderes en urología en sus respectivos territorios validan nuestra ciencia, nuestros datos clínicos, así como el interés comercial en nuestros productos” remarca Garganta. No ha trascendido el nombre de las compañías farmacéuticas con las que Devicare ha cerrado dichos acuerdos comerciales.

Devicare cerró una ronda de financiación de tres millones de euros el año pasado

PlantaDoce.

Desde el cierre de su ronda de financiación de tres millones de euros en 2017, Devicare ha validado Lit Control en el mercado español, firmado distintas alianzas con entidades de referencia en urología como la Fundación Puigvert de Barcelona e iniciado un programa clínico con seis estudios en los cuales están involucrados alrededor de una veintena de hospitales.

En los próximos años, la compañía continuará “aumentando el número de acuerdos para llevar Lit-Control a distintos países, trabajaremos en la aprobación de los registros en estos territorios y apoyaremos a nuestros distribuidores en sus respectivos lanzamientos”, explican desde el grupo. **La previsión de la empresa es finalizar el 2018 con presencia en más de una veintena de países.**

Hace un año, la empresa que dirige Garganta introdujo su dispositivo médico en Colombia, mientras que su incursión en México se produjo justo hace dos años. Devicare es una *start up* catalana, fundada en 2012, con sede en el Parc Científic de Barcelona. La actividad de la compañía es el desarrollo de soluciones innovadoras para el diagnóstico, el pronóstico, el tratamiento y la monitorización de enfermedades crónicas, especialmente aquellas que se puedan controlar desde el domicilio del paciente.

Rosendo Garganta, consejero delegado de Devicare, ha creado la sociedad Medical Explorer Capital Partners

En paralelo, Garganta ha puesto en marcha, en Barcelona, la sociedad Medical Explorer Capital Partners. La nueva sociedad constituida se emplaza en el centro de la capital catalana, concretamente en el número 270 de la calle Córcega. La firma se ha creado como sociedad limitada, con un mínimo de inversión inicial de 3.000 euros. El objeto social de Medical Explorer Capital Partners es la inversión en el capital de compañías del sector salud, la prestación de servicios de consultoría y asesoramiento a estas empresas en cuestiones de estrategia y desarrollo de negocio.

PlantaDoce.

Al frente de esta nueva sociedad se encuentra, además del consejero delegado de Devicare, Josep Gatell, ex directivo de la compañía de productos sanitarios Werfen, grupo que emplea a más de 5.000 personas en treinta países. Gatell es socio de distintas empresas especializadas en dispositivos médicos.