

Empresa

El consejero delegado de Devicare pone en marcha un vehículo de inversión para ‘medical devices’

Rosendo Garganta, consejero delegado de Devicare, y Josep Gatell, ex directivo de Werfen, se alían para emprender conjuntamente un nuevo proyecto de salud en el corazón de Barcelona.

A.Escobar
29 jun 2018 - 05:00

El consejero delegado de Devicare pone en marcha un vehículo de inversión para ‘med

Los dispositivos médicos, los llamados *medical device*, están adquiriendo cada vez un mayor protagonismo en la industria de la salud en España. A esa ola, se sube de nuevo Rosendo Garganta, consejero delegado de Devicare, que acaba de constituir la sociedad Medical Explorer Capital Partners en Barcelona.

La nueva sociedad constituida se emplaza en el centro de la capital catalana, concretamente en el número 270 de la calle Córcega. La firma se ha creado como sociedad limitada, con un mínimo de inversión inicial de 3.000 euros. El objeto social de Medical Explorer Capital Partners es la inversión en el capital de compañías del sector salud, la prestación de servicios de consultoría y asesoramiento a estas empresas en cuestiones de estrategia y desarrollo de negocio.

Al frente de esta nueva sociedad se encuentra el consejero delegado de Devicare, empresa que desarrolla dispositivos médicos para la prevención de cálculos renales y para el autocontrol de tratamientos anticoagulantes, que está ubicada en el Parc de Recerca de la Universitat Autònoma de Catalunya (UAB), en Cerdanyola del Vallès (Barcelona).

El consejero delegado de devicare es *business angel* de compañías como Mowoot, Rob Surgical o

PlantaDoce.

Anaconda

Garganta es de formación Ingeniero Industrial, Ingeniero Electrónico, máster en Administración de Empresas y máster en Internacionalización de Empresas por la Universitat Politècnica de Catalunya (UPC) y además tiene un máster en Emprendimiento e Innovación por la UPF cursado en el Tecnocampus de Mataró.

El máximo responsable de Devicare es, además, *business angel* en algunas *start ups* de *medical devices* como Mowoot, Rob Surgical o Anaconda, y, hasta el pasado enero, el coordinador de la comisión de *medical devices* de la patronal de empresas biotecnológicas catalanas CataloniaBio.

Junto a Garganta, Medical Explorer Capital Partners también cuenta con la participación de Josep Gatell, ex directivo de la compañía de productos sanitarios Werfen, grupo que emplea a más de 5.000 personas en treinta países. Gatell es socio de distintas empresas especializadas en dispositivos médicos.

Apuesta clara por los dispositivos médicos

Según ha explicado Garganta a PlantaDoce, Gatell y él se han unido en este nuevo proyecto porque “queremos que sea un vehículo de inversión para empresas y patrimonios que conocemos que puedan entrar en capital de compañías de *medical devices*”.

El consejero delegado de Devicare señala que el objetivo de Medical Explorer Capital Partners es ser una compañía especializada únicamente en medical devices, no en la industria *biotech* ni en salud digital. “Queremos ser una especie de *pledge fund*, un club de inversión, un fondo con tipos más pequeños, dando mayor flexibilidad al inversor”, explica Garganta.