

# PlantaDoce.

Empresa

## Nimgenetics prevé alcanzar diez millones en ventas y centra sus esfuerzos en Latinoamérica

La compañía confía en seguir abriendo mercado al otro lado del *charco*, donde ahora tiene un laboratorio propio en Brasil y una oficina comercial en Ciudad de México.

A. Escobar  
23 may 2018 - 05:00

Nimgenetics prevé alcanzar diez millones en ventas y centra sus esfuerzos en Latinoam

Nimgenetics prevé continuar creciendo este año. La compañía biomédica española cerró el ejercicio 2017 con un volumen de facturación de 8,5 millones de euros y confía en que sus ventas repunten, hasta alcanzar una cifra de negocio de diez millones de euros al cierre del ejercicio para continuar su apuesta por Latinoamérica, según han explicado fuentes de la compañía a PlantaDoce.

La empresa, especializada en el diseño y la comercialización de productos y servicios de diagnóstico clínico genético, tiene presencia, además de en España, en Brasil, con una clínica con laboratorio de servicio integral al paciente y un equipo de genetistas, y en México, donde cuenta con una oficina comercial en la calle Montecito de Ciudad de México. Desde la empresa señalan que actualmente se encuentran en un proceso de internacionalización, y que “el foco principal está puesto en el mercado latinoamericano”, especialmente en México, país en el que prevén acometer nuevos proyectos próximamente.

**El grupo, con sede en el número 7 de la calle Faraday de Madrid y fundado en 2008, presta servicios de diagnóstico genético** utilizando tecnología de microarrays genómicos y de NGS, que se ofrecen a profesionales médicos dentro de los campos de ginecología, neuropediatría, oncología, terapia celular y cardiología.

**Nimgenetics presta servicio a más de 500 centros y**

# PlantaDoce.

## 1.500 profesionales médicos

En la actualidad, Nimgenetics presta servicio a más de 500 centros y 1.500 profesionales médicos, y cuenta con una plantilla de cien trabajadores, según datos facilitados por la compañía. Además de la sede radicada en Madrid, **la sociedad ha estrenado recientemente unas nuevas oficinas en Alcobendas, con 600 metros cuadrados**, en la que se encuentra personal de gestión, comerciales y el equipo de recursos humanos, entre otros.

El capital de la compañía está repartido entre Enrique Samper, fundador y consejero delegado de Nimegenetics; Juan Cruz, director científico de la compañía; Sara Álvarez, directora médico, y el fondo de inversión británico Apposite Capital. La firma de *private equity* invirtió siete millones de euros en Nimgenetics el año pasado para ayudar a la expansión internacional del grupo.

Asimismo, el pasado marzo un ex Almirall, Luciano Conde, tomó la presidencia del consejo de administración de la firma biomédica madrileña. Conde releva en este cargo a Enrique Samper, que se mantiene como consejero delegado del grupo. Antes de recalar en Nimgenetics, Conde fue director ejecutivo de la multinacional farmacéutica catalana Almirall entre 2001 y 2015. Además, el ejecutivo trabajó para Roche, donde ostentó el cargo de director de sistemas de diagnóstico.

## Luciano Conde, ex directivo en Almirall, entró a formar parte del consejo de administración de Nimgenetics el pasado marzo

La compañía se ha financiado con recursos propios y el apoyo de proyectos de I+D con financiación pública del Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial (Cdti), del ministerio de Economía o de la entidad pública Enisa, entre otros.

**El mercado de pruebas genéticas es uno de las áreas en salud de más rápido crecimiento y se espera un incremento en esta industria del 10% anual para los próximos diez años, superando 10.000 millones de dólares (8.055 millones de euros) en 2025.**