

Empresa

Pangaea Oncology, objetivo 2022: ingresos de cinco millones y más compras

La compañía española de servicios médicos especializada en oncología de precisión valora la posibilidad de abrirse mercado más allá de Cataluña, con Zaragoza y Madrid como objetivos principales.

A. Escobar
3 mar 2022 - 05:00



Pangaea Oncology traza su nueva hoja de ruta. La compañía española de servicios médicos especializada en oncología de precisión, que **cotiza en BME Growth**, confía en incrementar hasta cinco millones de euros sus ingresos en 2022. En paralelo, prepara su expansión con más compras, según ha confirmado Alejandro García, director general corporativo de Pangaea Oncology, a PlantaDoce. Los resultados correspondientes a 2021 se publicarán a finales de abril.

La compañía estima que podrá alcanzar el objetivo de facturación “sin tener en cuenta operaciones corporativas”, según especifica García. Respecto a la expansión nacional, Pangaea Oncology está valorando la posibilidad de abrirse mercado más allá de

PlantaDoce.

Cataluña, con Zaragoza y Madrid como objetivos principales.

La empresa contempla iniciar otras operaciones en el ámbito de la oncología médica y, aunque por el momento no ha trascendido ningún detalle, durante el primer semestre del año prevé cerrar una operación de adquisición. Otra de las operaciones que baraja la compañía está relacionada con **el campo de la neumología**, en Barcelona.

“Para nosotros **2022 es un año de crecimiento inorgánico**, lo que nos permitirá incrementar el volumen de la compañía”, asegura el director general corporativo de la empresa. Por ahora, Pangaea Oncology ya ha estrenado el año con la primera operación corporativa, tras hacerse con el 75% de Quenet Torrent Institute (QTI), aprobada en junta esta semana. Se trata de una empresa de cirugía oncológica de alta complejidad.

Pangaea Oncology contempla iniciar otras operaciones en el ámbito de la oncología médica

El equipo médico de QTI está liderado por François Quenet, cirujano oncológico, referencia internacional en cirugías de alta complejidad tales como el tratamiento de la carcinomatosis peritoneal, la cirugía hepática y los sarcomas abdominales. También se encuentra en el equipo Juan José Torrent, cirujano oncológico, experto en cirugías de alta complejidad y laparoscopia, con una dilatada experiencia en el campo de la cirugía Hipec (*hyperthermic intraperitoneal chemotherapy*), siendo uno de los pioneros en España de tratamientos de dicha patología.

Pangaea Oncology trabaja con el objetivo de ser más especialistas y tener capacidad de llevar a cabo fases I de ensayos clínicos. Actualmente, **la compañía participa en más de cien ensayos clínicos oncológicos**.

Además, el número de clientes farmacéuticos asciende a más de ochenta. **Pangaea Oncology cuenta con cerca de cinco millones de euros en la cartera** de contratos pendientes de ejecución con la industria farmacéutica, de acuerdo con la última información disponible.

La empresa cuenta con más de ochenta clientes

PlantaDoce.

La compañía tiene dos áreas de negocio principales. Una de ellas es su división asistencial, basada en el concepto de medicina personalizada, que actualmente gestiona la oncología médica y otras actividades de distintos hospitales del Quirónsalud. La otra es la división de servicios de diagnóstico e investigación y desarrollo (I+D), tanto para sus pacientes como para la industria farmacéutica, desde el que la compañía provee servicios de diagnóstico e *in vitro* a multinacionales.

Pangaea Oncology tiene un alto componente tecnológico, centrado en técnicas propietarias e innovadoras de diagnóstico (cuyo su activo principal ya comercializado es la biopsia líquida) y en el desarrollo de fármacos (dirigidos a dianas específicas y hasta fases clínicas iniciales).

La compañía española y Oncopdo, filial constituida al amparo de la *joint venture* existente con la singapurense Invitrocue PTE, suscribieron en enero un acuerdo con **Eurofins Megalab** para la comercialización de la cartera de test de organoides de Oncopdo junto a con los test de biopsia líquida de Pangaea Oncology en España y Portugal.

La duración del acuerdo es de tres años, prorrogables bianualmente, y otorga derechos de comercialización a Eurofins Megalab en el sector hospitalario privado en la Península Ibérica, manteniendo Pangaea Oncology y Oncopdo la posibilidad de comercializar en los grupos y clientes en los que ya opera.